

企業研修 公開型

営業マネージャー研修 東京

1.5日通い

2022-05-19 13:30 ~ 2022-05-20 17:00

自らの受注成果とチームパフォーマンスの最大化!

部下を育成し結果を出していくマネージャーとしての視点と実施方法を学ぶ
自分のチームに当てはめながら実務での活用について考える

対象者 営業部門マネージャー

受講料・参加費 70,000 円 + 消費税10%
税込77,000円 ※昼食代を含む

定員数 25名 (最少催行人数: 10名)

会場

東京駅近郊を予定

スケジュール (例)

	1日目	2日目
9:30		【部下の育成】 ・部下の行動管理 ・部下のモチベーション向上策 ・提案力強化 【仕事の環境整備】 ・ツールを作る ・情報を共有する ・報告の方法
12:00		昼食休憩(12:00~13:00)
13:30	[オリエンテーション] ① マネージャー職とは ・マネージャーの役割 ・マネージャーとしての心得 ② チームパフォーマンスを上げる 【予算達成のための計画の立て方】 ・既存顧客からの販売予算設定 ・新規顧客開拓	③ チームの付加価値を高める ・差別化一社の特徴を定める ・市場・競合を理解する ・顧客を理解する ・どうやって付加価値を高めるか ④ まとめ
17:00	[17:00終了]	[17:00終了]

お問い合わせ先

日鉄総研株式会社 ビジネスソリューション部 教育事業センター
Tel : 06-6220-5250 / Fax : 06-6220-5955